
Originaal

From: Marko Allikson [mailto:Marko.Allikson@balticenergy.ee]
Sent: Saturday, January 14, 2017 1:45 PM
To: Konkurentsiamet <info@konkurentsiamet.ee>
Subject: [VÄLJAST] Konsultatsiooni seisukohad

Tervist,
Siinkohal Baltic Energy Partners OÜ seisukohad:

1. Do you have enough hedging opportunities in the EE and LV electricity markets?

Vastus: pisut vähe - vajaliks oleks market makerit, kes näitaks pidevalt piirkonnahinda Nasdaq OMX Commodities turul

1. If you have enough hedging opportunities, please explain;
2. If you do not have enough hedging opportunities, please explain, what hedging products do you expect to be useful for your company;

Vastus: tooted on vajalikud olemas - eelkõige on olulised TSOde EE-LV FTR oksjonid, kuna nende põhjal hinnastavad turuosalised piirkonna hindu (EPAD-e). Vähe on vaid aega kui hinda näidatakse, kuna finantsturul puudub piirkonnas market-maker

3. Do you have a need for cross-zonal risk hedging opportunities on the LV-LT, EE-FI (both directions) and LV-EE (one direction, towards EE) bidding zone borders?

Vastus: jah, vajadus on olemas. EE-LV FTR oksjonitest praegusel kujul piisab, LV-LT ja EE-FI on tänu yhenduste tugevustele piisavalt ennustatavad ka ilma FTRita. Ideaalis võiks olemas olla ka LT-PL FTR, mille edukuse eelduseks on mõlemasuunalise võimsuse turule andmise arusaadav loogika (täna vähemalt Poola suunalised piirangud ei tundu turupõhised ning sellistes oludes võib karta turumanipulatsiooni FTRide rakendamisel.

2. Which products does your electricity hedging portfolio consist of?

Vastus: baas ja tipuenergia tooted nii aastased, kvartaalsed, kuised kui ka nädalased

1. Share of the products used in past 3 years, including time horizon;

Vastus 30% aastased, 30% kvartaalsed, 30% kuised ja 10% nädalased

2. Planned share of the hedging products for next two years (2017, 2018).

Vastus: sama nagu täna

Lgp.,
Marko Allikson
Partner
Baltic Energy Partners OÜ
Sent from my iPad